



Beneficios de INES

- Fácil de utilizar
- Acceso en cualquier momento y lugar
- Rápida implementación
- Seguridad garantizada
- Sin inversión en infraestructura
- Solo una cuota mensual

INES.SalesForce

Equipo de venta

Gestionar de manera eficiente sus fuerzas de venta es esencial para incrementar su actividad comercial, dejando lo menos posible librado al azar.

Gracias al módulo de gestión de fuerzas de venta INES, sus asesores comerciales podrán compartir y dar seguimiento a sus contactos y oportunidades comerciales. Mejorará notoriamente su capacidad de reacción, enviando sus presupuestos con rapidez y asegurando un adecuado seguimiento de los negocios en curso; los cuadros de mando le permitirán seguir de cerca el rendimiento de cada uno de ellos.

Beneficios

- Haga rendir al máximo a sus asesores comerciales
- Concentre todos sus recursos en la venta
- Dirija su actividad con prácticos cuadros de mando
- Centralice y enriquezca su base de datos de clientes
- Mejore sus márgenes y resultados comerciales

Funcionalidades

Incluye todas las funcionalidades de Contact Manager más:

Simplificación del proceso de venta

- Gestión de actividades: agenda compartida / disponibilidad
- Gestión de equipos
- Gestión de documentos: documentos tipo

Propuestas comerciales

- Gestión de presupuestos, oportunidades y negocios
- Análisis, objetivos y previsiones

Gestión de Pedidos

- Registro del pedido
- Seguimiento
- Gestión de contratos: licencias/alquileres/membrecías
- Gráficos analíticos

Áreas involucradas

Asesores Comerciales

- Mejorar su capacidad de reacción
- Crear y enviar sus propuestas comerciales
- Realizar la prospección y ventas de manera efectiva

Responsables comerciales

- Dirigir la actividad de su equipo
- Analizar su rendimiento

Directores

- Disponer de estados de síntesis
- Dirigir la empresa con eficiencia
- Dinamizar la gestión de las fuerzas de venta

"INES no requiere administración técnica y los datos de cada representante comercial se actualizan en tiempo real. Gracias a INES tenemos una mejor visibilidad acerca de la evolución de nuestras ventas, lo que nos permite anticipar eventuales bajas en las ventas, adaptando en consecuencia nuestra política de marketing".

Philippe Rideau
Director Comercial

Nikon



FRANCIA +33426841813 ESPAÑA +34934816868 SUIZA + 41225483731

LATINOAMERICA +59824019320 (Uruguay) +55113013280 (Brasil) www.inescrm.es contacto@inescrm.com

Este documento es sólo con fines informativos | Todos los derechos reservados | Copyright © 2010 INES CRM