

Beneficios de INES

- Fácil de utilizar
- Acceso en cualquier momento y lugar
- Rápida implementación
- Seguridad garantizada
- Sin inversión en infraestructura
- Solo una cuota mensual

INES.MarketingManager

Gestión de Marketing

La clave del éxito comercial de su empresa pasa sin lugar a dudas por la puesta en práctica de acciones de marketing bien dirigidas y segmentadas. INES.MarketingManager le permite elaborar, lanzar, supervisar y evaluar la eficiencia de sus campañas. Precisamente, este módulo le brinda la posibilidad de realizar una correcta segmentación multicriterio. Usted podrá crear y planificar sus campañas de la manera más fácil, midiendo su retorno de inversión en tiempo real. Las estadísticas y cuadros de mando le permitirán además analizar más detalladamente los resultados obtenidos.

INES.MarketingManager, es la herramienta más simple y eficiente para transformar sus oportunidades comerciales en negocios concretos.

Beneficios

- Planifique rápidamente una acción de marketing (emailing, phoning, feria...)
- Analice las estadísticas de todas sus campañas
- Adapte fácilmente sus mensajes comerciales
- Explote al máximo toda la información sobre sus clientes actuales y potenciales para encaminar nuevas acciones y concretar más y mejores negocios

Funcionalidades

Incluye todas las funcionalidades de Contact Manager más:

Primer contacto

- Captación de “webleads” integrado a su sitio web.
- Segmentación de sus contactos
- Gestión y seguimiento de campañas: buscadores/ emailing/SMS/Fax/Tele Marketing

Prospección

- Captación, seguimiento y valoración de clientes potenciales
- Integración total con el ciclo de ventas

Análisis

- Análisis de campañas: estadísticas de apertura/ clics/ índice de respuesta
- Seguimiento presupuestos elaborados a partir de una campaña
- ROI y enlaces con sus negocios actuales y potenciales

Áreas involucradas

Equipos de Marketing

- No deje escapar ninguna oportunidad
- Implemente campañas multicanal
- Aumente el prestigio de su empresa
- Identifique más y mejores proyectos

Responsables comerciales y Directores

- Controle la actividad de su equipo
- No deje ningún pedido sin procesar
- Distribuya el trabajo en función de prioridades y potencialidad

Call Centers y servicios tercerizados

- Facilite el trabajo cotidiano de su equipo
- Disponga de estados de síntesis
- Respete los compromisos asumidos en calidad y resultados

“INES ha satisfecho nuestras expectativas ya que a partir de su implementación hemos logrado auditar y medir las acciones de marketing emprendidas, y en general aportar un entorno de interacción simple entre los distintos actores de nuestra plataforma comercial”.

Daniel Saez

ASPA - Argentina