



### Beneficios de INES

- Fácil de utilizar
- Acceso en cualquier momento y lugar
- Rápida implementación
- Seguridad garantizada
- Sin inversión en infraestructura
- Solo una cuota mensual

### INES.E-BusinessSuite

## Gestión comercial

Dirigir eficazmente la actividad comercial de su empresa depende sin duda alguna de una permanente toma de decisiones. INES.e-BusinessSuite le permite gestionar y controlar todas las áreas de su organización a partir de una única herramienta.

Desde el primer contacto con un cliente potencial hasta el cobro de la factura, Usted tendrá una visión de 360° de su actividad: prospección, seguimiento de oportunidades comerciales, elaboración de presupuestos, órdenes de pedido, albaranes de entrega, facturación, gestión de stocks y compras, tesorería, cuenta de resultados y cuadros de mando...

INES.e-BusinessSuite simplificará rápidamente todos sus procesos de venta.

### Beneficios

- Dirija su actividad comercial en tiempo real
- Simplifique sus procesos de venta
- Facture de manera fácil y rápida
- Gestione sus compras y stocks
- Dé Seguimiento a la tesorería y a su cuenta de resultados

### Funcionalidades

Incluye todas las funcionalidades de Contact Manager más:

#### Facturación/Pago

- Presupuestos/Facturas
- Cobros/Tesorería

#### Entrega/Cumplimiento

- Gestión de proyecto
- Gestión del tiempo
- Gestión de stocks/inventarios
- Gestión de compras

#### Cuenta de Resultado

- Análisis en tiempo real
- Integración personalizada con sistemas contables

### Áreas involucradas

#### Directores de empresas

- Ganar tiempo al facturar y actuar con rapidez
- Disponer de cuadros de mando completos

#### Administración y Finanzas

- Facturar y cobrar
- Comunicarse fácilmente con el equipo comercial y/o de producción

#### Independientes

- Gestión integral de su empresa en una única interfaz
- Facilitar el seguimiento de su facturación

"Hoy en día somos capaces de concretar un mayor número de oportunidades comerciales gracias a INES: tenemos una visión completa de nuestra cartera de clientes, un mejor manejo de cada negocio y las solicitudes de los prospectos se vuelven más oportunas."

Roland Perriot  
Director General

KEIM